

PROGRAMME FORMATION

REHAUSSEMENT DE CILS TEINTURE & LASH BOTOX



Cette offre de formation a été construite pour répondre aux exigences et décrets d'application. Conforme à l'article 16353 du code de travail. Visant à professionnaliser les métiers du bien être selon une éthique, compétences et qualifications professionnelles.

Public visé par la formation : -Tout public Personne débutante voulant devenir prothésiste ciliaire -demandeurs d'emploi en projet de reconversion
-Tout public

- **Pré-requis :** Aucun

1

**PRIX HT PARTICULIER
SANS KIT
240 €**

2

**PRIX HT PARTICULIER
KIT INCLUS
289 €**

3

**PRIX HT FINANÇABLE
KIT INCLUS
399 €**



**Conforma à
l'article L6363
du code de
travail**



**DURÉE ET
HORAIRES 9H-12H
13H-17H Soit
7heures - 1 jour**

**Formation.deltainfini@
gmail.com**



**FORMATION
CENTRE DELTA-
INFINI**

0490731485

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES : A l'issue de la formation, les stagiaires seront capables de se professionnaliser dans le métier de technicienne en rehaussement de cils, élargissez vos connaissances apprendre et proposer

une nouvelle technique pour satisfaire vos clientes. Nous formons selon une éthique, compétences et qualifications professionnelles et identifier les différentes étapes tel que :



o Maîtriser les connaissances théoriques indispensables
o Choisir son matériel en fonction du résultat à obtenir
o Connaître le matériel et les consommables
o Maîtriser les contre-indications de la technique du rehaussement de cils
o Connaître les protocoles préparatoires et d'hygiène
o Maîtriser les notions de base de morphologie du visage
o Adapter son offre à sa zone de chalandise
o Maîtriser les techniques de rehaussement de cils (méthodes Icurl et patch silicone)
o Mettre en œuvre les procédures préparatoires
o Installer sa cliente
o Appliquer les procédures d'hygiène
o Appliquer le rehaussement
o Expliquer les suites de la procédure
o Ranger et nettoyer son poste de travail

LES OBJECTIFS

Objectif pédagogique global : A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

-Suivre les instructions, être autonome dans l'accompagnement, conseil et information du client
-Appréhender les particularités de cette technique.

Objectifs pédagogiques partiels : A l'issue des modules le stagiaire sera capable de : -Comprendre les principales techniques du cil nécessaires à la profession. -D'obtenir un ou plusieurs rendez-vous de qualité.-Augmenter sa notoriété personnelle -Améliorer la qualité et les performances sur la rentrée de clients, utiliser les bons outils, le bon discours, montrer et valoriser son professionnalisme. -Identifier les points forts et faibles, afin de travailler chaque axe d'amélioration avec ses clients et renforcer son savoir-faire.

Formation centre delta-infini – 246 rue des canesteu 13300 Salon de Provence- 0629361470 –
formation.deltainfini@gmail.com -



MÉTHODE TECHNIQUES PÉDAGOGIQUES MOYENS ET MIS EN OEUVRE

Savoir découvrir le client
Adapter son argumentaire en fonction de la typologie du client
Être autonome dans l'accompagnement, le conseil, bien appréhender les particularités des techniques.

Méthode participative :

Initier les stagiaires à savoir découvrir le client,
Se présenter et vendre sa prestation
Accueillir le modèle
Dynamiser l'argumentaire
Création de scénario et mises en situation

Méthode démonstrative :

Cibler et évaluer le degré de compréhension de chaque stagiaire
Reformuler à l'issue de de chaque mise en situation.
Simulation
Accueil, prise de contact
Questionnement et reformulation

MOYENS PEDAGOGIQUES :

- Un support de cours (Législation, hygiène et matériel check-list plan de travail, méthodologie.) Un quiz technique est réalisé, jeux de rôles, exercices théorique appuyés sur des cas précis, simulation et débriefing.

Moyens techniques :

- Salle de travail aux normes d'hygiène, plan de travail complet (table de soin, fauteuil d'esthétique, lampe loupe, plateau, miroir, poubelle à pied, produits d'hygiène, rehaussement, semi permanent, teinture, masques, compresses, gants, plaques en latex d'entraînement, modèles mis à disposition également par formation centre Delta- Infini

Ressources pédagogiques o Support de cours o Programme type o Fiche pratique o Préparation

LE FORMATEUR / LA FORMATRICE : Forte des expériences professionnelles depuis plus de 10 ans dans le domaine de l'esthétique- *La Formatrice ayant au minimum 10 ans d'activité* dans la pratique de l'esthétique dont 8 ans dans le domaine de prothésiste ciliaire. Elle est esthéticienne et titulaire de l'attestation de formation d'hygiène et salubrité que nous renouvelons chaque année.
Chaque formateurs / formatrices est qualifiés et expérimentés

DECOUVERTE CLIENT :

Identifier les différentes étapes de cette technique
Maîtriser les fondamentaux de la technique
Acquérir une méthode efficace.
Adapter son argumentaire en fonction de la typologie du client.

DISPOSITIFS D'EVALUATION PENDANT LA FORMATION

- Identification des réussites
 - Groupe de travail
 - Identification des loupés.
 - Remise d'exemple de chaque document en lien avec chaque thème de la formation.
 - Résultat avant / après sur les modèles humains
- Validation des acquis : • QCM**

DISPOSITIFS D'EVALUATION APRES LA FORMATION

- Rappel sur l'expérience de la journée
- Rappel des points importants révélés sur la journée
- Analyse du QCM validation des questions réponses ensemble.
- **Validation des acquis : QCM**

SANCTION : Remise de l'attestation de suivi et d'assiduité - Signature feuille d'émargement des stagiaires

ITINERAIRE PEDAGOGIQUE

- Durée totale de la formation : 1 jour, 7 heures
- **HORAIRE :** 09h00-12h00 / 13h00-17h00
- **RYTHME :** En continu
- **MODE D'ORGANISATION :** Présentiel
- **LIEU DE FORMATION :** En centre : 246 rue des canesteu 13300 SALON DE PROVENCE
- **EFFECTIF :** 3 stagiaires débutantes maximum par formatrice

Jour 1 - Matin 9h -12h DÉROULEMENT DU COURS

Présentation formatrice et stagiaires - Présentation du programme de formation - La découverte clients. Rappel sur le protocole et règles d'hygiène - Les étapes à respecter - Les contre-indications – Comment maîtriser les fondamentaux de la prestation. Présentation des consommables, des produits, accueil, fiche clients, Démonstration par la formatrice puis par les élèves.

Jour 1 – Après-midi 13h -17h DÉROULEMENT DU COURS

-Pratique sur modèle mis à disposition par le centre -Rappel sur Mise en situation -Compte rendu débriefing -Validation des acquis par QCM -Remise des attestations de formation -Remise feuille d'émargement -Remise du certificat